

Wir sind ein international agierendes Dienstleistungsunternehmen auf dem Ingenieurs- und Exportberatungssektor und betreuen unsere Kunden beim Abwickeln ihrer Projekte in den GUS Staaten.

Für unser neuen Standort in Mannheim / Ludwigshafen suchen wir Sie als:

## **Sales Manager/in (Vollzeit)**

### **Aufgabengebiet:**

- Aktive Mitgestaltung und Implementierung von Marketing- und Vertriebsstrategie
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Akquise von Neukunden
- Betreuung der bestehenden Kunden und Key Accounts am Telefon sowie vor Ort
- Preiskalkulation und Angebotserstellung

### **Anforderungen:**

- Vertriebs- und Sachbearbeitungserfahrung im Maschinen- und Anlagenbau oder in der Architektur bzw. Baubranche
- Sehr gutes Englisch, zweite Fremdsprache vom Vorteil (Russisch, Italienisch, Französisch)
- Technisches Verständnis, technische Ausbildung vorteilhaft
- Geschäftserfahrung in Russland oder sonstigen GUS Ländern
- Kommunikationsstarke, ehrgeizige überzeugende Persönlichkeit
- Reisebereitschaft und Führerschein-B
- Sehr gute MS Office Kenntnisse
- Unternehmerisches Denken und Handeln

### **Wir bieten Ihnen:**

- Interessante Aufgaben im internationalen Projektbetätigungsfeld
- Marktspezifisches Know how
- Erfolgsorientierte Entlohnung
- Kurzfristige Aufstiegsmöglichkeiten
- Vollzeitbeschäftigung mit Gleitzeitregelung
- Mitarbeit in einem jungen und dynamischen Team

Bei Interesse, senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an:

*per Post*

**PROMTECH Germany GmbH**  
**z.H. V. Barakov**  
**Friedrichstraße 95**  
**10117 Berlin**

*oder per Email*

[bewerbung@promtechgroup.com](mailto:bewerbung@promtechgroup.com)